

NICO ZET DEUREN VAN GRASROBOTS.BE OPEN VOOR GROTE PUBLIEK

DENDERMONDE

Meer dan vierduizend grasrobots wist GRASROBOTS.be uit Grembergen al te verkopen, en waar ze maaien duikt het bordje 'Hier maait Grasrobots.be' op. Wie wil weten hoe het er achter de schermen aan toegaat, kan tijdens Open Bedrijvendag zondag binnenspringen. Zaakvoerder Nico Janssens (41), wil iedereen met open armen ontvangen. En vertelt HLN graag waar die bloeiende zaak vandaan komt. «Mijn hart voor natuur en een passie voor techniek komen hier perfect samen», zegt hij.

Nele Dooms



De bloeiende zaak van Nico.

De drijvende kracht achter GRASROBOTS.be is hij, Nico Janssens. Hij groeide op in het tuinaanlegbedrijf van zijn ouders dat in 1978 werd opgericht. «Tuinen Janssens is een begrip in Zele en omgeving», zegt Nico trots. «Ik kreeg de passie voor natuur en tuinen met de paplepel mee, maar toen het op studeren aankwam, stak ook de grote voorliefde voor mechanica en automatisering de kop op. Daarom startte ik de opleiding Industriële Ingenieur Elektromechanica aan de Hogeschool Gent en studeerde daar in 2004 ook af. Alleen had ik toen nog geen zin om al te stoppen met studeren. Ik besloot er nog een jaar Bedrijfseconomie bij te doen. Voor het eindwerk dat daarbij hoorde, beslist ik de toen nog minder gekende markt van grasrobots te onderzoeken.»

Klein begonnen

Het stopte evenwel niet bij het eindwerk. Nico had ondertussen contacten opgebouwd en besliste zelf dealer te worden van grasrobots. «Het is toen dat mijn respect voor natuur en liefde voor techniek samengekomen zijn tot een ideale combinatie», zegt hij. «En het heeft me nooit meer losgelaten. Al is het allemaal heel klein begonnen: mijn slaapkamer in het ouderlijk huis was mijn bureau en voor de winkel en stockage maakte ik gebruik van een garage in het bedrijfsgebouw van mijn ouders. Daarom zit de boom van hun logo ook in het mijne van GRASROBOTS.be verwerkt. Mijn eerste grasrobot verkocht ik in 2005, maar in 2011 moest ik al verhuizen omdat de beschikbare infrastructuur te klein werd voor mijn business.»

Die verhuus ging vlot, naar de overkant van de straat. Maar twee jaar later was het ook daar al te klein. «Zo zijn we in Grembergen, in de Vijfbunderstraat, terechtgekomen», legt Nico uit. «Vroeger jaren werden hier aanvankelijk boten gemaakt, later werd het een tingietterij. Toen die in de jaren negentig sloot, volgde leegstand. Tot wij het kochten en de site met GRASROBOTS.be nieuw

leven inbliezen. In 2016 zijn we hier van start gegaan. En eigenlijk is het ook hier ondertussen te klein. Een extra vestiging openden we in 2019 in Waregem en ondertussen zijn we aan het uitkijken om nog ergens anders een extra filiaal te openen.» De voorbije jaren gingen er bij GRASROBOTS.be al meer dan vierduizend grasrobots buiten. «Aanvankelijk verkocht ik alle merken», zegt Nico. «Zo kon ik bepalen welk robot het beste was voor een bepaald persoon. Tien jaar lang is dat zo gelopen, maar ondertussen zijn er zoveel merken bijgekomen dat

Mijn slaapkamer in het ouderlijk huis was mijn bureau en voor de winkel en stockage maakte ik gebruik van een garage in het bedrijfsgebouw van mijn ouders

NICO JANSSENS

die strategie aanhouden niet mogelijk bleef. Ik heb nu nog twee merken, die waar ik het meeste vertrouwen in heb en die de beste garantie bieden om ieder te geven wat hij nodig heeft. Het gamma is groot, van grasrobots van 1.000 tot 30.000 euro, voor elke situatie en tuin.»

Knowhow

Nico heeft ondertussen vijftien werknemers in dienst. «Allemaal experts in hun vak», maakt Nico zich sterk. «Dat maakt GRASROBOTS.be ook zo uniek. We zijn volledig gespecialiseerd in enkel grasrobots en beschikken dus over heel wat knowhow. We verkopen de toestellen niet alleen, maar ontzorgen de klant volledig van onderhoud en herstellingen tot stockage in de winter. Onze klantenservice gaat immens ver. Daar zijn we trots

«De robot waar het mee begon, hangt nu tegen het plafond»



Nico Janssens bij één van zijn grasrobots. Foto's Geert De Rycke



Het interieur van de zaak. Zondag zet Nico de deuren ervan open tijdens Open Bedrijvendag.

op. En met meer dan zeshonderd verkocht machines per jaar mogen we gerust van onszelf zeggen dat we een topbedrijf zijn.»

GRASROBOTS.be wist vooral organisch te groeien. «Stap voor stap, rustig aan, jaar na jaar een beetje groter», legt Janssens uit. «Ik wilde vooral niet lopen voor je goed kan stappen. Elk jaar kwam er een werknemer bij en werden er meer grasrobots verkocht. Voor de verdere groei willen we nu in de toekomst ook mikken op de professionele markt van golfterreinen en sportvelden. Maar we vergeten

nooit van waar we komen. Daarvoor hangt de eerste grasrobot waar het tijdens mijn studies allemaal mee begonnen is in de showroom tegen het plafond.»

Regen

Nico heeft zich in al die jaren nog geen seconde beklagd dat hij in de wereld van de grasrobots is gestapt. «Misschien alleen soms als de zon te lang schijnt en het heet is», lacht hij. «Dan groeit de gazon niet. Ik ben vooral blij als het regent, dat is goed om het gras te laten groeien en hebben de robots werk.»

Er vond bij GRASROBOTS.be nog niet eerder een opendeur plaats. Open Bedrijvendag is dus een unieke kans om met het bedrijf kennis te maken. «We vonden het nu de perfecte timing», zegt Nico. «In het voorjaar is het te druk voor een opendeur, maar in het najaar nu kunnen we eens stevig uitpakken. Ik hoop veel volk te verwelkomen.» Voka Open Bedrijvendag vindt plaats op zondag 1 oktober. GRASROBOTS.be bevindt zich aan de Vijfbunderstraat 37A in Grembergen. Info: www.openbedrijvendag.be en grasrobots.be.